



# Association Le Business Club

Réunion du 15/01/2020



# Introduction le Business Club c'est quoi et QUI ?

- **Association de loi 1901, créée le 25 avril 2007, prolongeant le 1<sup>er</sup> business Club créé en 1992**
- **VARS et intégrateurs français régionaux en nombre limité, dont :**
  - ✓ 55 partenaires fondateurs
  - ✓ 109 partenaires au 31/12/2019
  - ✓ 50 membres associés VARS et écosystème, hors éditeurs et constructeurs
  - ✓ Agrément de l'Assemblée Générale sur chaque nouveau membre et pas de droit d'entrée



# Introduction

## Objectifs

- **Créer du relationnel entre ses membres**
- **Favoriser leur accès à l'écosystème constructeur/éditeur**
- **Donner un accès aux partenaires stratégiques**
- **Fournir de l'information technologique avancée**
- **Fournir de l'information économique avancée**



# Introduction Réunions

- **Des réunions courtes**

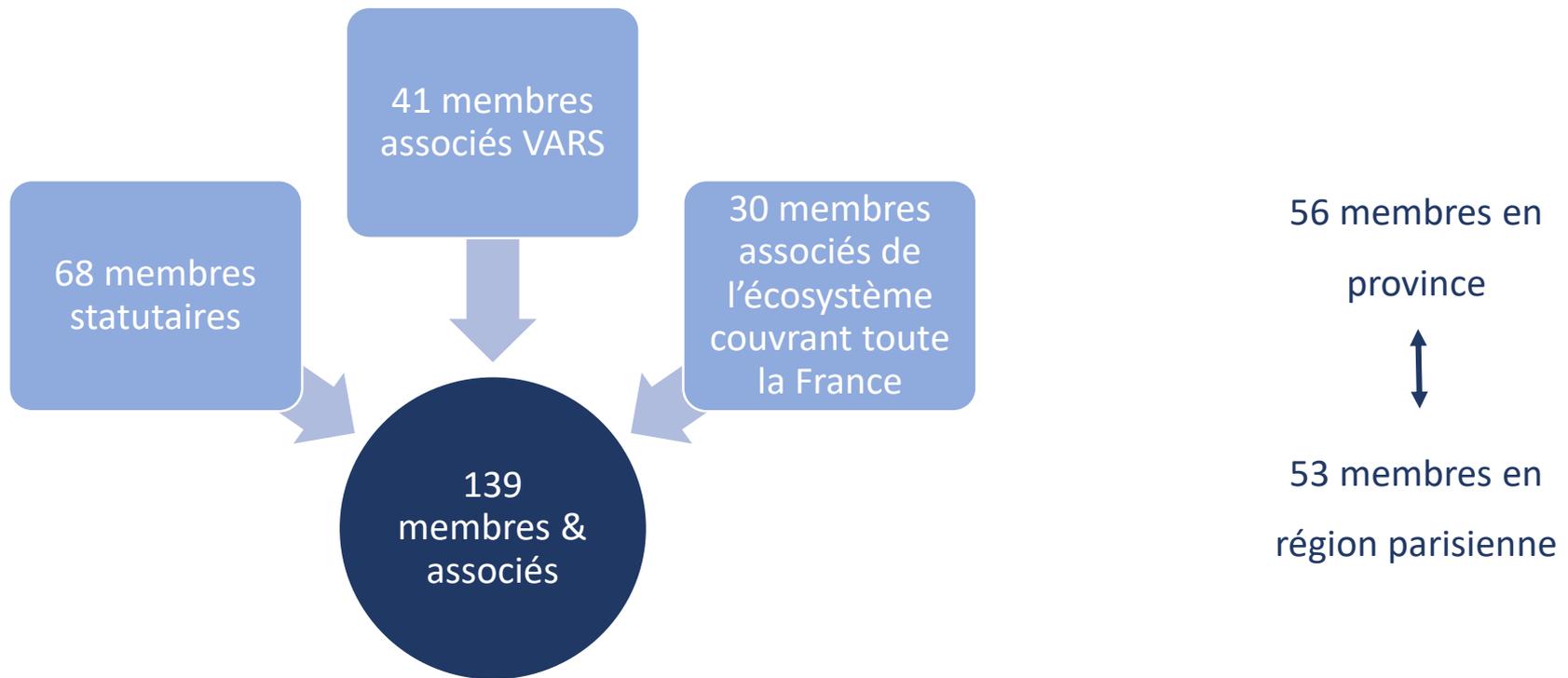
- ✓ Fréquence : environ quatre fois par an
- ✓ Durée : 2h30
- ✓ Lieu : UIMM (avenue de Wagram) ou aux EISF (rue Lamennais)

- ✓ Durée : 5h à 6h

- ✓ Lieux prestigieux

- **Une réunion annuelle plus longue**

# Le Business Club Membres



**...Soit un regroupement de près de 2 milliards d'euros de chiffre d'affaires**

# Réunion du mardi 15/01/2020

## Ordre du jour: L'informatique de demain

- 8h15-8h55 : Petit déjeuner
- 8h55-9h15 : **Où va l'informatique, en particulier celle des intégrateurs et des sociétés informatiques valeur** – René-Luc CAILLAUD/ Joël PERA
- 9h15-9h55: **Les ordinateurs quantiques, les alternatives** - *Philippe Duluc, CTO d'ATOS*
- 9h55-10h35 : **Les futurs microprocesseurs** - *Philippe Notton, General Manager European Processor Initiative et CEO de SiPearl*  
**Comment Le programme européen EPI (European Processor initiative) peut relancer le hardware en Europe** : le microprocesseur haute performance
- 10h35-11h15: **Les ordinateurs et l'informatique du futur vus par un grand constructeur** – *Sami Fredj, Dell*
- 11h15 : Clôture René-Luc CAILLAUD/Pascal Murciano / Joël Pera
- 11h20-12h : café de départ et échanges

# Évolution du marché et des VARS Valeurs en 2019-2020

1. Ce qui se vendait en 2019
2. Les marques en forte progression
3. Les domaines du futur très porteurs
4. Les marques de valeur porteuses du marché, auxquelles il faut s'accrocher
5. Les points forts de Techdata pour les revendeurs de valeur

# Évolution du marché et des VARS Valeurs en 2019-2020

## **Une croissance globale en baisse en Europe (source Europe Context) :**

- Une baisse constatée sur 12 mois roulants
- 7,2% de croissance en mars 2019
- 5,1% en juin 2019
- 4% en septembre 2019
- Moins de 4% en décembre 2019

# Évolution du marché et des VARS Valeurs en 2019-2020

## 1. Ce qui se vendait en 2019 :

- PC : +10%
- Mobiles, soft, télécoms, stockage : <5%
- Écrans et consommables

En baisse :

- Composants
- Impression

# Évolution du marché et des VARS Valeurs en 2019-2020

## 2. Les marques en forte progression :

- Huawei : +21%
- Citrix : +11%
- Apple : +10%
- Cisco : +10%
- Lenovo : +10%
- Microsoft : +8,5%
- Netapp : +8%
- Dell : +7%
- IBM : +5%
- HP vol : +1,6% Apparition de Hoover (aspirateurs), Bose (audio) et Ezviz

## Les marques en déclin :

- Acer : -14%
- Asus : -10%
- Fujitsu : -9%
- Intel : -8%
- Canon : -6%
- HP Serveurs : -2,8%

# Évolution du marché et des VARS Valeurs en 2019-2020

## 3. Les domaines du futur très porteurs

- Le Nextgen :
  - Le Multicloud, un cloud de plus en plus hybride
  - Les IOT/Analytics
  - La sécurité
  - Les services attachés
- Le soft : passé de 10 à 15% des produits valeur chez Techdata en 4 ans

➡ Produits qui demandent de fortes compétences, des ressources pointues et de plus en plus des agréments : donc des moyens et/ou des partenaires, et souvent une certaine indépendance dans les sociétés (filiale ou division séparée)

# Évolution du marché et des VARS Valeurs en 2019-2020

## 4. Les marques de valeur porteuses du marché, auxquelles il faut s'accrocher

- Fortes croissances
- Large portefeuille permettant une **synergie commerciale et une optimisation des coûts**

- Microsoft
- Dell
- Cisco
- Huawei
- En alerte, HPE et leur programme Green Lake
- Citrix et Netapps

Dès 2020-2022, être attentif à :

- AWS
- Google
- Facebook

# Évolution du marché et des VARS Valeurs en 2019-2020

## 5. Les points forts de Techdata pour les revendeurs de valeur

- Ressources pointues
- Multicloud public et privé
- Le business solutions center
- L'Academy, pour passer les agréments